



en  
**Obra**



**Anuario**



## Producto, servicio y respaldo



New Holland Construction es una de las empresas más importantes del sector en el mundo. En América Latina, donde está desde hace 65 años, es una referencia por la calidad de sus productos y servicios.

La marca crece y se desarrolla en la región de forma estructural, apoyándose en un sólido planeamiento del medio a largo plazo, invirtiendo en tecnología e innovación en sus equipos y en su fábrica de Contagem, Brasil. De esta manera, presenta continuamente novedades que se materializan en ganancias efectivas de productividad y eficiencia para sus proveedores, socios y clientes.

Parte del ADN de la marca es tener una activa red de concesionarios, que trabaje a la par de los clientes, ofreciendo soluciones inteligentes y que brinde con agilidad todo el soporte necesario. Es importante destacar que el fortalecimiento de las regiones de toda América Latina también es posible a través de CNH Industrial Parts & Service.

New Holland Construction ofrece una completa línea de productos en la región, desde livianos hasta pesados, para todas las necesidades y siempre con la mejor tecnología. El portafolio está conformado por motoniveladoras, retroexcavadoras, palas cargadoras, excavadoras y tractores de orugas.

En el último año la marca amplió su línea con cuatro importantes lanzamientos: el tractor de orugas D180C fabricado en Brasil, las excavadoras hidráulicas E215C y E245C ME y la excavadora de ruedas WE190B.

La excelencia en la fabricación es uno de los pilares de todas las plantas de la marca. La de Contagem, por ejemplo, está considerada como una de las más eficientes del mundo. El último año consiguió una de las mayores certificaciones internacionales de seguridad y calidad al recibir el sello plata de World Class Manufacturing (WCM) -uno de los mejores y más avanzados conceptos de manufactura del mercado-.

New Holland Construction mantendrá su continua inversión en América Latina, expandiendo su oferta de productos y servicios, debido a que tiene confianza en la región, siendo su principal apoyo para esto CNH Industrial. El Grupo es una de las mayores y más estructuradas empresas de bienes de capital del mundo.

En las próximas páginas del perfil institucional dirigido a América Latina conozca a nuestras regiones, que representan la marca en los mercados que atendemos, y el portafolio de productos que ofrecemos para cada una de las economías que existen.

**Nicola D'Arpino,**  
Vicepresidente para América Latina

New Holland | En Obra - N° 19

### OFICINAS COMERCIALES AMÉRICA LATINA

Edificio Piemonte - Rua Senador Milton Campos, 175 - Nova Lima - Minas Gerais - Brasil - CEP: 34000-000 - Tel: 55-31-2123-4556  
Calle 28 Nro.920 (B1616JQA) - Tel: 54-3327-446100 - Garín, Prov. de Buenos Aires - Argentina - 3265 Meridian Parkway, Suite 124 - Weston, Florida, 33331, USA - Tel: 1-954-659-2990.

COMUNICACIONES AMÉRICA LATINA ©  
www.newholland.com

PERIODISTA RESPONSABLE: Jorge Görger - Registro profesional SC-00423-JP

COMITÉ EDITORIAL: Mariángela Prado, Alexander Jonov, Nicola Darpino, Paula Araújo, Sebastián Giménez, Paola Milanesi, Carlos Sanchez y Federico Silveira d'Avila.

PRODUCCIÓN Y COORDINACIÓN: Página 1 Comunicación

Escriba a New Holland En Obra para hacernos sugerencias y para contarnos sobre su región y actividad:

Página 1 Comunicación - Montañeses 2641 2ºD (AAQ1428) - C.A.B.A. - Argentina - Tel./Fax: (5411) 4786-9633 - E-mails: fmayer@pg1.com.com; ejusto@pg1.com.com

La revista En Obra es una publicación de New Holland, fabricante de equipos para infraestructura y construcción de CNH Latin America. Los artículos aquí publicados no representan necesariamente la opinión de la empresa. La reproducción de las notas está permitida, siempre que se identifique la fuente.

### DEALERS

**ARGENTINA:** COVEMA (54-011) 5453-1300, NORDEMAQ (54-0362) 4416059 BARTOLOME CERUTTI: (54-03572) 466-022/456-02, ABERCAR: (54 -0280) 443-444/3462/3051. **BOLIVIA:**PROMISA (591-3) 343-2322/3499. **CHILE:** SIGDOTEK (56-2) 837-3731. **COLOMBIA:** RYLSA (57-1) 593-8830. **COSTA RICA:** PROTECNO (50-6) 2240-9898. **ECUADOR:** COMREVIC (593) 2226-8930. AUSTRAL (59-3) 7286-6999. **EL SALVADOR:** DEQUIPOS (503) 2298-5300. **GUATEMALA:** DISAGRO (502) 2474-9300. **HAÍTI:** KANZKI (50-9) 3882-2828. **HONDURAS:** DEQUIPOS (504) 551-3070. **GUYANA:** MASSY (592) 226-7291. **NICARAGUA:** AIMS (505) 2266-0761. **PANAMÁ:** AIRCO (507) 271-5337. **PARAGUAY:** AGRO SILO (595-673) 220-777. **PERÚ:** STENICA (51-1) 417-3030. CORPORATION WITHMORY SRL (51-1) 319-5200. **PUERTO RICO:** R&B POWER (1 787) 785-9777. **SURINAME:** CHM SURINAME (59-7) 471.166. **REPÚBLICA DOMINICANA:** ML EQUIPMENT (1- 809) 622-1000. **TRINIDAD Y TOBAGO:** BURMAC (1 868) 652-2741. **URUGUAY:** PERTILCO (598-2) 917-0780. **VENEZUELA:** INVERSORA VG&V (58 241) 871-7606, CONSTRUEQUIP (58 251) 237-3087.

Pág. 4 a 7



NH en América Latina

Pág. 8 a 19



Dealers

Pág. 20 a 33



Líneas de productos

Pág. 34 y 35



Nota sobre posventa

# 120 años de respaldo

El recorrido por el origen y la evolución de la marca permite comprender como se forjó su cultura innovadora y de compromiso con la calidad, que enmarca su sólido presente.

La historia comienza en 1895, en New Holland, Estados Unidos, cuando un joven mecánico llamado Abram "Abe" Zimmerman abre las puertas de su herrería. Abe es un prodigio reparando motores y el local pronto se convierte en la referencia del pueblo para esa tarea.

New Holland, ubicada en el noreste del país, es una región con crudos inviernos. Por entonces, era recurrente la rotura de motores causada por la expansión de sus líquidos internos al congelarse. Así que Abe decidió hacer algo al respecto y diseñó un motor que, entre otras mejoras, tenía un depósito para líquidos especial, con una forma tipo tazón que tenía más espacio en la parte superior que en la inferior y que permitía que el líquido se expandiera hacia arriba y los costados a medida que se iba congelando, sin quebrar el motor.

Para iniciar la producción en serie, Abe necesitaba 50 mil dólares, monto que logró al vender 500 acciones entre sus vecinos. Esto le permitió mudar su diminuto taller a un moderno edificio de ladrillos en la calle Franklin, contratar a 40 empleados y dar nacimiento a la New Holland Machine Company. El éxito fue instantáneo y sos-

tenido durante los años siguientes. Para 1911 la compañía tenía 150 empleados y, para 1927, ya eran 225.

Durante las décadas siguientes New Holland amplió su oferta de productos, incursionando en el desarrollo y fabricación de maquinaria agrícola y de construcción. En 1971 llega al mercado su primer producto para la industria de la construcción: la minicargadora, que revolucionó el mercado con su exclusivo sistema Super Boom y que hoy, medio siglo después, sigue despertando suspiros entre los constructores de todo el mundo.

Cinco años antes, Ford había presentado su retroexcavadora, una máquina que marcó una época por su versatilidad y que dos décadas después pasaría a formar parte de la línea de productos New Holland a partir de la fusión entre ambas marcas.

Paralelamente, en 1974 Fiat se unía a Allis Chalmers para dar nacimiento a Fiat Allis, una marca que rápida-



Fábrica de Belo Horizonte durante la década del '70.



Flota de tractores de oruga lista para salir a trabajar.



La primera minicargadora de la firma de 1971.



Retroexcavadora Ford, antecedente de la actual serie B.



Fiat Allis conquistó América Latina y luego evolucionó hacia New Holland.



Desafío Antártida.



Las motoniveleradoras hoy.



Equipos óptimos para trabajar bajo las condiciones más extremas.

mente conquistaría el mundo con su participación en grandes obras de infraestructura en diversos rincones del planeta y que adquiriría una gran reputación en el mercado Latinoamericano. Por eso, la unión entre Fiat y New Holland en el año 1991, concentró todas las miradas del sector, que veía la conformación de un gigante que a sus dosis individuales de prestigio, sumaba una línea totalmente completa de soluciones para sus necesidades.

Desde entonces, la historia es más conocida, gracias al impacto de sus innovaciones y reconocimientos. Actualmente las máquinas de New Holland siguen demostrando su fortaleza en las condiciones más extremas, desde el frío de la Antártida hasta el calor de Centroamérica y desde la profundidad de sus excavaciones subterráneas hasta por encima de las nubes en la minería de montaña.

# Espejos de la Marca en la Región

Los distribuidores que atienden a New Holland en cada región han sido seleccionados por poseer valores que reflejan los de la propia compañía, reciben capacitaciones en forma periódica para poder ofrecer el mejor servicio y aportan todo su conocimiento sobre las necesidades de los constructores de su país.



## ABERCAR

- ▶ **Nombre del titular:** Salvador Pantano
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3 (Trelew, Comodoro Rivadavia y Neuquén)
- ▶ **Cantidad de empleados:** 14
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria de construcción, repuestos y servicio técnico.
- ▶ **Fecha de fundación:** marzo de 2011.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Petrolero, minería y construcción.
- ▶ **Historia:** Abercar inició sus actividades en 1992 en Chubut. Actualmente cuenta con presencia en Río Negro, Neuquén, Santa Cruz y Tierra del Fuego. La compañía se caracteriza por brindar a sus clientes una eficiente atención en el área comercial y en el servicio de posventa.
- ▶ **Mercado:** A nivel nacional, la Patagonia se encuentra en crecimiento, el cual se ve con mayor expansión gracias el sector petrolero y minero.

ARGENTINA



## BARTOLOMÉ CERUTTI



- ▶ **Nombre de los titulares:** Fernando, Marcelo, Federico y Claudia Cerutti.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3 ( Dos en Oncativo y una en Río Tercero).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 16
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria agrícola, venta de repuestos y servicio técnico.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1956.
- ▶ **Historia:** Bartolomé Cerutti es una empresa familiar que desde 1996 representa a New Holland. Actualmente, los hijos del fundador continúan con el compromiso de vincular al cliente con la tecnología, garantizando una mayor productividad en su trabajo.
- ▶ **Mercado:** En Córdoba hay un fuerte desarrollo de la producción agrícola, especialmente granos y leche. Desde Bartolomé Cerutti se busca desarrollar aún más el crecimiento de la industria en esa región.

ARGENTINA

## COVEMA

- ▶ **Nombre de los titulares:** Alejandro Javier y Jorge Christian Gianakis.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3
- ▶ **Cantidad de empleados:** 54
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria vial, servicio de posventa y repuestos.
- ▶ **Sectores en los que especializa:** Construcción y minería.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1967
- ▶ **País:** Argentina
- ▶ **Historia:** A través de los años, el dealer logró posicionarse en las provincias de Buenos Aires, Entre Ríos, Santa Fe, La Pampa, San Juan, Mendoza, San Luis, La Rioja y Catamarca. La compañía cuenta con mecánicos que atienden los requerimientos de los clientes en cada lugar donde estén trabajando, para brindarles una atención personalizada. Este diferencial se complementa con las grandes instalaciones que tiene el distribuidor, con una amplia gama de oferta de productos y repuestos.

ARGENTINA



## NORDEMAQ



### ARGENTINA

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Julieta y Lautaro Braun Billinghamurst.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3. Resistencia, Posadas y Presidencia Roque Sáenz Peña.
- ▶ **Cantidad de empleados:** 31
- ▶ **Servicios que ofrece:** Servicio de venta, posventa y servicio técnico.
- ▶ **Fecha de fundación:** febrero de 1998.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** sector agrícola y forestal. Actividades de construcción y viales.
- ▶ **Historia:** Nordemaq inició sus actividades en la provincia de Corrientes. Luego, en 2008 se unió a la red de distribuidores New Holland Construction para esa provincia y para Misiones, Chaco y Formosa. Este gran crecimiento condujo a que en 2009 la firma abriera una sucursal en la ciudad de Resistencia, Chaco. En ese mismo periodo, comenzó a comercializar equipos agrícolas de New Holland Agriculture y fue nombrado como su concesionario oficial en la región. La expansión de la empresa llevó a que fuera posible inaugurar una nueva sede en Presidencia Roque Sáenz Peña, Chaco, y en Posadas, Misiones. A fines de 2013 amplió su mercado, incorporando a Salta, Jujuy, La Rioja, Santiago del Estero y Tucumán. Por último, en 2014, agregó un departamento de alquileres como una estrategia de penetración de mercado.

## SIGDOTEK



### CHILE

- ▶ **Nombre de los titulares:** Juan Pablo Mir y Patric Du Belloy.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 11
- ▶ **Cantidad de empleados:** 200
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria y repuestos. Servicio de posventa.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Industria minera, agrícola y de la construcción.
- ▶ **Fecha de fundación:** 2003
- ▶ **Historia:** Sigdotek nace al alero del grupo industrial chileno Sigdo Koopers, con el objetivo principal de representar a las marcas de Fiat Industrial. Desde su fundación, se trabaja en pos de lograr el mejor posicionamiento en el mercado. Este camino condujo a que el servicio de posventa y los productos que se ofrecen, sean distinguidos por su gran calidad.
- ▶ **Mercado:** La economía chilena está atravesando un momento complejo, con un bajo precio de nuestro commodity estrella, el cobre, sumado a la disminución del precio de los granos. Sin embargo, Sigdotek ha reaccionado rápidamente, ofreciendo nuevos productos y ajustando la estructura de costos a esta nueva realidad.

## PROMISA

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Roberto Dick Noya, Juan Guzmán Ulloa, Roberto Fernández Tapia, Milton Pizarro Flores y Edgar Saldías Cuellar.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3 (Santa Cruz de la Sierra, Cochabamba y La Paz).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 35
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria vial, repuestos, filtros y herramientas de corte. Servicio técnico y posventa.
- ▶ **Fecha de fundación:** 19 de mayo del 1986.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Sector público y privado.
- ▶ **Historia:** Promisa inició sus actividades comerciales con la venta de maquinaria agrícola.
- ▶ **Mercado:** Debido a la temporada electoral y cambio de autoridades públicas, este año se reducirá la demanda de maquinaria en el sector público. Sin embargo, se estima que el sector privado mantendrá el crecimiento en la industria agropecuaria y en la construcción.



### BOLIVIA

## RYLSA

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** RYLSA
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 7
- ▶ **Cantidad de empleados:** 280
- ▶ **Servicios que ofrece:** Maquinaria para construcción, minería y agroindustria.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Equipos pesados, livianos y utilitarios; trituración; asfalto; concreto; generación y minería.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1979.
- ▶ **Historia:** Jesús Antonio Londoño fundó la compañía, que ha crecido sosteniblemente debido a los valores que transmitió a su equipo de trabajo, relacionados con la cultura de trabajo, la dedicación, la lealtad hacia los clientes y la transparencia. La empresa comenzó comercializando torres de iluminación, compactación y diversos productos. Actualmente Rylsa se posiciona como el segundo importador de maquinaria en Colombia.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción, minería y agroindustria.
- ▶ **Mercado:** El mercado colombiano de equipos para

### COLOMBIA



construcción y minería tiene un lugar destacado en América Latina. En este sentido, el dealer cuenta con una participación del 12 por ciento en el país, lograda en los últimos siete años.

## PROTECNO

COSTA RICA 



- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Rodolfo Gurdían Moreno y Jairo Tapias Ramírez .
- ▶ **Cantidad de Sucursales:** 1
- ▶ **Cantidad de empleados:** 10
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria y equipos de construcción pesados y livianos. Productos para el sector industrial, alquiler de equipos, servicio de posventa y venta de repuestos.
- ▶ **Fecha de fundación:** Octubre de 2011.
- ▶ **Historia:** Progreso Técnico inicia sus operaciones enfocado a la venta y alquiler de maquinaria de construcción e industrial, así como también al servicio de posventa.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** En el rubro de la construcción y el industrial.
- ▶ **Mercado:** Al reducirse el nivel de crecimiento de la actividad, las perspectivas de una recuperación del mercado dependerán de la adjudicación y desarrollo de algunos proyectos de infraestructura nacional que generarán empleo y permitirán renovar el parque existente; siempre y cuando las variables macroeconómicas se mantengan en equilibrio.

## COMVREIVIC

ECUADOR 



- ▶ **Nombre de los titulares:** Julio Hidalgo B.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 4
- ▶ **Cantidad de empleados:** 70
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria de construcción, repuestos y servicio técnico.
- ▶ **Sectores en los que especializa:** Construcción.
- ▶ **Fecha de fundación:** 10 de diciembre de 1986.
- ▶ **Historia:** Comreivic inició sus actividades como importador de repuestos y accesorios de maquinaria de construcción.
- ▶ **Mercado:** Debido a las trabas en importaciones que ha tenido la industria de la construcción y minería el último tiempo, la compañía se encuentra inmersa en un mercado en el que se deben imponer precios finales más altos a sus clientes, lo que reduce la posibilidad de nuevos negocios para los distribuidores.

## DISAGRO

HONDURAS  EL SALVADOR  GUATEMALA 



- ▶ **Nombre de los titulares:** En Guatemala los titulares son Mario Granizo y David Díaz; en El Salvador, Mario Granizo y Pedro Llanes; y en Honduras, Mario Granizo y Ricardo Rischmagui.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 5 (tres en Guatemala, una en El Salvador y una en Honduras).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 200
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de equipos y repuestos, financiamiento y alquiler de equipos.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1984
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción, agricultura, material handling y transporte.
- ▶ **Historia y Mercado:** Disagro actualmente tiene presencia regional en toda América Central. La compañía lidera la distribución en Guatemala, uno de los mercados más grandes de la región; en El Salvador, un país con mucho potencial, del que se espera que su economía tenga un impulso motivado por proyectos de infraestructura; y en Honduras, una nación con grandes expectativas de crecimiento.

## AUSTRAL

ECUADOR 

- ▶ **Nombre del Titular:** Daniel Vintimilla
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2
- ▶ **Cantidad de empleados:** 55
- ▶ **Servicios que ofrece:** Servicio técnico, posventa, reparación, repuestos y oferta de piezas originales.
- ▶ **Fecha de fundación:** 27 de Diciembre 1968.
- ▶ **Historia:** Austral es una empresa familiar que en 2011 se unió a la red de distribuidores de New Holland. Ese mismo año fuimos reconocidos como una de las mil empresas más importantes del país.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción, minería, transporte y trabajos en altura.
- ▶ **Mercado:** El mercado tuvo un incremento muy importante en 2008, debido a las grandes inversiones del Gobierno en la construcción vial. Desde ese año, el distribuidor comercializó múltiples excavadoras, retroexcavadoras y minicargadoras. Esta intensa actividad tuvo su freno en 2015, debido a la reducción del precio del petróleo, ya que se impusieron medidas para frenar las importaciones. Sin embargo, se espera que los próximos años sean mejores debido a las inversiones en minería, mantenimiento de vías y proyectos de infraestructura que se realizarán.



## MASSY

GUYANA 



- ▶ **Nombre de los titulares:** E. Gervase Warner (CEO)
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1
- ▶ **Cantidad de empleados:** 140
- ▶ **País:** Guyana
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta y posventa de maquinaria vial para la construcción.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción, agricultura y minería.
- ▶ **Historia:** La compañía inició sus actividades en septiembre de 1968. Con los años, la empresa ha añadido dos concesionarios y proporciona soporte completo para todas las líneas representadas.
- ▶ **Características del mercado de su país:** Actualmente Guyana es un país en el que existe un crecimiento y desarrollo constante, por lo cual es muy beneficioso para las empresas de la industria de la agricultura y construcción. La compañía acompaña ese crecimiento, y también apunta a aunar esfuerzos para la explotación de petróleo.

## KANZKI

- ▶ **Nombre del titular:** Pierre Edouard Kanzki (Presidente y CEO del distribuidor).
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1
- ▶ **Cantidad de empleados:** 15
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria pesada y repuestos; servicio de posventa.
- ▶ **Líneas de productos con las que trabaja:** Retroexcavadoras, excavadoras y palas cargadoras.
- ▶ **Historia:** La compañía inició sus actividades en 2013, aunque sus fundadores provienen de una familia de tres generaciones de experiencia en el mercado de la maquinaria pesada.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Venta, alquiler posventa y mantenimiento de maquinaria vial.
- ▶ **Mercado:** Haití tiene un mercado que es virgen en lo concerniente a la construcción e infraestructura. Por este motivo, es una gran oportunidad para las marcas de maquinaria que trabajan en el país ya que hay muchos proyectos en los que se puede participar. Estos planes de infraestructura condujeron a que la construcción sea el principal motor económico del país de las Antillas, durante el último tiempo.

HAITI 



## AIRCO

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Pedro J. Vallarino
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 3 (Ciudad de Panamá, David, Chiriquí y Santiago, Veraguas)
- ▶ **Cantidad de empleados:** 83
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta, renta y mantenimiento de maquinaria para la construcción.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Maquinaria, equipos de construcción e industrial.
- ▶ **Fecha de fundación:** Junio de 1966.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción.
- ▶ **Historia:** AIRCO S. A. es una empresa familiar, establecida en Panamá desde junio de 1966. Desde entonces, ha contribuido al desarrollo del país ofreciendo una amplia gama de equipos y servicios para la industria, la construcción y la agricultura. Pedro J. Vallarino Hansen da inicio a la empresa al ganar un contrato para pintar tanques de combustible en Bahía Las Minas. A través de este convenio, Don Pedro visita reconocidas fábricas en Estados Unidos, en su afán por brindar productos de calidad superior. Negocia la representación de diferentes marcas y logra inaugurar su primer local. Desde 2004, la compañía se proyecta a todo el país como el representante exclusivo de New Holland Construction.
- ▶ **Mercado:** La compañía logró captar un sector del mercado ofreciendo precio y calidad, caracterizándose con un servicio de posventa personalizado. Se espera que este año la economía panameña crezca un 6%, un porcentaje estándar que no logra superar al del año anterior.

PANAMA 



## AIMSA

- ▶ **Nombre del titular:** Rodrigo Mantica.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2 (Managua y Chinandega).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 62.
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta y alquiler de maquinaria agrícola y de construcción.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1971.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Agrícola y construcción.
- ▶ **Historia:** Agro Industrial Mantica S.A. (AIMSA) es una empresa familiar que comenzó comercializando repuestos de maquinaria agrícola en Managua, Nicaragua. A través del auge de la producción de algodón, la compañía amplió su cobertura a la ciudad de Chinandega, donde están las tierras más productivas del país. Luego, en 1971, AIMSA fue nombrado distribuidor de Ford Tractors, marca que luego sería parte de New Holland Construction. Por último, es importante destacar que en los 44 años de permanencia en el mercado, el dealer supo caracterizarse por sus valores, calidad de atención y servicios brindados a sus clientes.
- ▶ **Mercado:** Nicaragua es un país mayormente agrícola. Actualmente la construcción desempeña un papel fundamental, que en los últimos cinco años ha tenido grandes avances.

NICARAGUA 



## AGRO SILO

- ▶ **Nombre del titular:** Rene Zittel y Rene Segundo Zittel.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2 (Santa Rita y Katueté)
- ▶ **Cantidad de empleados:** 17
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria vial y repuestos. Servicio de posventa y asistencia técnica especializada.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1996.
- ▶ **Historia:** La compañía Agro Silo se especializó en la comercialización de equipos, repuestos, excavadoras, retroexcavadoras y mini palas. Así se afianzaron los servicios de posventa, mecánica y repuestos originales.
- ▶ **Mercado:** El país se encuentra frente a una baja generalizada en los precios de los commodities, con una reducción de costos en la producción, afectando las ventas de maquinaria nueva. Paraguay es actualmente una de las naciones mejor posicionadas en cuanto al sistema político y tiene muchas oportunidades de negocios, por lo cual se espera un gran crecimiento en los próximos años.

PARAGUAY 



## CORPORATION WITHMORY SRL

PERU 

- ▶ **Nombre del titular:** Jimy Withmory
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1 (Lima)
- ▶ **Cantidad de empleados:** 34
- ▶ **Servicios que ofrece:** venta de maquinaria para la construcción, venta de repuestos y servicio de posventa.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Construcción
- ▶ **Fecha de fundación:** 26 de octubre de 1992
- ▶ **Historia:** La Compañía Withmory inició sus actividades en 1992 en el rubro de la construcción. Desde el comienzo se dedicó a la venta de vehículos y las necesidades del cliente llevó a la compañía a comercializar maquinaria vial pesada.
- ▶ **Descripción del mercado:** Actualmente la industria de la minería y de la construcción sufrió una desaceleración, sin embargo hay buenas proyecciones de ventas a futuro. Este año se prevé un mayor presupuesto para la adquisición de equipos.



## STENICA

PERU 

- ▶ **Nombre del titular:** Gino Magagna
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 9
- ▶ **Cantidad de empleados:** 150
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta y servicio posventa de maquinaria pesada.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Construcción y minería.
- ▶ **Fecha de fundación:** 27 de mayo de 1982
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Agricultura, construcción y minería.
- ▶ **Historia:** En 1982 se fundó Stenica S.A. en el valle arrocero de Camaná, Arequipa, con el objetivo de comercializar las cosechadoras combinadas de New Holland Agriculture. Luego, como fruto de su crecimiento, la empresa inauguró una sucursal en Tarapoto, San Martín, y también obtuvo la representación de los tractores de la marca. Con el aumento de las ventas en todo Perú, Stenica abre nuevas sucursales a nivel nacional, ubicadas en Chiclayo, Bagua, Lima y Piura. En 2006, debido a los buenos resultados obtenidos en el mercado de maquinaria agrícola, recibe la responsabilidad de representar a la línea de maquinaria de construcción y minería New Holland Construction.
- ▶ **Mercado:** Stenica busca obtener un 5 y 15% de participación de mercado en las marcas de construcción y agrícola, respectivamente. Por otro lado, este año el distribuidor contará con dos nuevas sucursales.



## R&B POWER PRODUCTS INC.

PUERTO RICO 

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Eduardo Rodriguez y Luis Bolívar.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2
- ▶ **Cantidad de empleados:** 21
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta y posventa de maquinaria agrícola e industrial, venta de repuestos.
- ▶ **Fecha de fundación:** 01 de Octubre 2003.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Agrícola, construcción e industrial marino.
- ▶ **Historia:** La compañía inició sus actividades al adquirir los activos de C. Santisteban, empresa líder en la venta y servicio de equipos para el sector agrícola e industrial. R&B Power, Inc. mantiene no sólo su índice de participación, sino que también lo amplifica al expandir su oferta de productos y servicios al sector marino y al energético.
- ▶ **Mercado:** Puerto Rico es una nación que posee un merca-



do en etapa de transición, de una economía de industrialización y construcción a una economía de participación, multi-sectorial.

## ML EQUIPMENT

REPUBLICA DOMINICANA 



- ▶ **Nombre del titular:** Lorenzo O. Fermín
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1
- ▶ **Cantidad de empleados:** 8 personas.
- ▶ **Servicios de ofrece:** venta de maquinaria, venta de repuestos y

servicio de posventa.  
 ▶ **Líneas que trabaja:** Línea completa de New Holland Construction.  
 ▶ **Fecha de fundación:** 2014.  
 ▶ **Sectores en los que especializa:** Construcción.  
 ▶ **Historia:** La compañía inició sus actividades en 2014 en el área de venta de equipos de maquinaria vial. El equipo de ML Equipment tiene gran experiencia en la comercialización y servicio que ha adquirido a lo largo del tiempo, trabajando para otras marcas. Por este motivo, los fundadores de la compañía decidieron emprender su propio camino a través de la creación de la empresa, representante de New Holland.  
 ▶ **Descripción del mercado:** Hoy en día el mercado se ha desacelerado debido a las elecciones presidenciales que se presentan, lo cual hace que se produzca un estancamiento. A pesar de este panorama, a largo plazo se prevé un crecimiento en la industria.

## CHM SURINAME

SURINAM 

- ▶ **Nombre del titular:** Mr.E.V.Kasimbeg
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2 (Paramaribo y Nickerie).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 20
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta, reparación, servicio de posventa de maquinaria vial para la minería y agricultura.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Minería y agricultura
- ▶ **Fecha de fundación:** febrero de 2014
- ▶ **Historia:** CHM Suriname N.V. es una compañía que se fundó en 1981. En poco tiempo la firma se consolidó como uno de los más grandes minoristas e importadores de materiales de construcción. Actualmente se caracteriza por la calidad y servicio posventa que ofrece.
- ▶ **Mercado:** Se encuentra paralizado debido a varios factores. La in-



versión a futuro depende de la situación económica del país, que actualmente está a la espera de una nueva presidencia luego de mayo de este año.

## BURMAC



### TRINIDAD Y TOBAGO

- ▶ **Nombre de los titulares:** Sheldon Cyrus
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1
- ▶ **Cantidad de empleados:** 30
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta y alquiler de equipos, servicio de posventa y mantenimiento.
- ▶ **Línea de productos que trabaja:** Porfolio New Holland.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción
- ▶ **Fecha de fundación:** mayo de 1961
- ▶ **Historia:** Burmac es una división de ANSA Automóviles, compañía fundada por Burton Mc. Eearnay en Mayo de 1961, que fue luego adquirida por ANSA McAL en la década del '80. La empresa se dedicó a la comercialización de diferentes marcas proveedoras del sector automotor. A partir de 2002, el distribuidor logró especializarse en la venta, alquiler y soporte posventa de equipos para la agricultura, la construcción y los mercados industriales. La compañía es un proveedor líder de equipos en los países del Caribe.
- ▶ **Mercado:** Actualmente existen importantes oportunidades de desarrollo en el país y se busca ampliar la oferta a los sectores no energéticos, con el fin de diversificar aún más la economía.

## INVERSORA VG&V



### VENEZUELA

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** María Gabriela Vivas Estévez y José Antonio Vicente Villanueva.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 2 (Valencia y Barcelona).
- ▶ **Cantidad de empleados:** 47.
- ▶ **Servicios que ofrece:** Comercialización de maquinaria pesada para la construcción, repuestos y servicio posventa.
- ▶ **Fecha de fundación:** 29 de noviembre del 2005.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción, vialidad, minería y demolición.
- ▶ **Historia:** En 2005 se iniciaron las operaciones en el país con el propósito de representar a la marca New Holland Construction, vinculada al renglón de maquinarias pesadas para el área de la construcción, así como también para distribuir todos sus productos. La sede principal se encuentra ubicada en la ciudad de Valencia, Estado Carabobo. A partir de 2008, cuenta con unas excelentes instalaciones ubicadas en la ciudad de Barcelona, Estado Anzoátegui.
- ▶ **Mercado:** Venezuela es una nación que representa para el sector de maquinaria pesada uno de los principales mercados de toda Latinoamérica. Durante los últimos años, se ha generado un gran desarrollo debido a la bonanza petrolera, que ha permitido una expansión en la industria de la construcción y vial, lo cual impulsó una importante demanda de equipos y maquinarias. Esto último se ha visto menguado en los últimos dos años producto de la crisis política-económica que vive el país.

## PERTILCO



### URUGUAY

- ▶ **Nombre del titular o los titulares:** Fermin Laffitte.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1 en Aeropuerto de Carrasco.
- ▶ **Cantidad de empleados:** 38
- ▶ **Servicios que ofrece:** Venta de maquinaria agrícola y de construcción, repuestos y servicio técnico.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Todo el portfolio de New Holland Construction.
- ▶ **Fecha de fundación:** septiembre de 2009.
- ▶ **Historia:** En 2009 comenzó a importar toda la línea de productos de New Holland Construction. Desde esa fecha, participó en diversas ferias del sector con el objetivo de acercar los productos de la marca a los clientes uruguayos.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción y agricultura.
- ▶ **Mercado:** El mercado de la construcción es reducido, para la maquinaria de porte pequeño; y mediano, para los equipos de movimiento de tierra.

## CONSTRUEQUIP

### VENEZUELA

- ▶ **Nombre del titular:** Flavio Lorenzi.
- ▶ **Cantidad de sucursales:** 1
- ▶ **Servicios que presta:** servicio técnico y venta de maquinaria y repuestos.
- ▶ **Líneas que trabaja:** Todo el portfolio de productos de la marca New Holland.
- ▶ **Fecha de fundación:** 1970.
- ▶ **Sectores en los que se especializa:** Construcción.
- ▶ **Descripción del mercado:** Existe una alta demanda en repuestos, sin embargo se cuenta con poco presupuesto lo cual hace difícil poder abastecer al mercado. La compañía espera un mayor crecimiento a largo plazo.
- ▶ **Historia:** La empresa inició sus actividades hace alrededor de 45 años en Venezuela. Es una compañía familiar, que actualmente comercializa maquinaria para la construcción y también ofrece servicio técnico teniendo en cuenta las necesidades de los clientes.



# Palas Cargadoras

Alta Productividad con Bajos Costos Operativos

Las palas New Holland se destacan por su potencia para trasladar grandes volúmenes de carga con una estabilidad que asegura una eficiencia de retención en el balde sin comparación en la industria. A pesar de su robustez, la potencia de sus

motores y la fuerza de sus sistemas hidráulicos se combinan para convertirlas en máquinas ágiles y con una rápida respuesta para el levantamiento de cargas, acciones que se traducen en ciclos operativos sorprendentemente cortos.

**CABINA**  
Con una estructura ROPS/FOPS certificada y equipada con aire acondicionado, dispone de una cabina más cómoda que permite una mayor visibilidad y proporciona la seguridad necesaria durante su operación.

**MOTOR**  
MWM, modelo TD-229.6, de 128 hp, turboalimentado. Alta productividad y simplicidad de mantenimiento. Excelentes resultados en economía de combustible, con más fuerza y capacidad de carga.

**MANTENIMIENTO**  
El mantenimiento y las revisiones de rutina son más sencillas y rápidas. El nuevo modo de apertura del capó, tipo ala de gaviota, garantiza un fácil acceso a los puntos principales de mantenimiento y revisión. Fácil mantenimiento significa mayor tiempo de operación para el cliente.

## Cargadora 12D

**ESTABILIDAD DE CARGA**  
El cinemático en "Doble Z" proporciona una excelente visibilidad y permite utilizar los brazos curvos, lo que posibilita una distribución uniforme de la carga en las unidades transportadoras. Cuenta con dispositivos automáticos de parada de elevación del brazo y nivelación de la cuchara que facilitan los trabajos de carga.

**TRANSMISIÓN**  
La transmisión Powershift permite un cambio de marchas suaves con un único selector. Tiene cuatro velocidades de marcha hacia adelante y tres hacia atrás, que pueden ser seleccionadas manualmente o por el sistema automático.

**SISTEMA HIDRÁULICO**  
El sistema hidráulico está compuesto por una bomba doble de engranajes de 140 lts/min, un distribuidor monobloque de dos carretes (opcional tres carretes) y cilindros de levantamiento del brazo y basculamiento de la cuchara dimensionados para generar fuerza y ciclos rápidos en cualquier aplicación de carga. Todo el conjunto se opera mediante una única palanca de doble función.

### TODOS LOS MODELOS

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Volumen de la cuchara
12D	128 hp	10.300 kg	1,9 a 2,3 m <sup>3</sup>
W110C	131 hp	11.347 kg	1,6 a 2,0 m <sup>3</sup>
W130C	162 hp	12.688 kg	2,0 a 2,4 m <sup>3</sup>
W170C	179 hp	14.292 kg	2,5 m <sup>3</sup>
W190C	211 hp	17.633 kg	3,2 m <sup>3</sup>
W270C	320 hp	24.600 kg	3,6 a 4,4 m <sup>3</sup>

# Excavadora E215C

## TODOS LOS MODELOS

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Volumen de la cuchara
E55Bx	39 hp	5.557 kg	0,2 m <sup>3</sup>
E135B	99 hp	14.700 a 16.600 kg	0,42 a 0,7 m <sup>3</sup>
E175C	124 hp	17.468 kg	0,37 a 1,1 m <sup>3</sup>
E215C	158 hp	22.556 kg	0,7 a 1,7 m <sup>3</sup>
E385C	264 hp	38.292 kg	0,74 a 1,85m <sup>3</sup>
E485C	326 hp	51.190 kg	2,7 a 3,2 m <sup>3</sup>

**BRAZO**  
Las plumas y los brazos fueron diseñados con tecnologías específicas para incrementar la resistencia de aquellas áreas donde se concentra el esfuerzo. El resultado es un accesorio delantero de alta resistencia capaz de soportar las aplicaciones más exigentes.

**SISTEMA HIDRÁULICO INTELIGENTE**  
El sistema Hydrotronic combina la tecnología electrónica con un sofisticado sistema hidráulico programado para maximizar el rendimiento de la máquina conforme al trabajo inmediato. Además, el nuevo modo ECO optimiza el consumo de combustible y mantiene un buen rendimiento.

**CABINA**  
Certificada por ROPS (standard) y FOPS (opcional) ofrece una comodidad excepcional, una visibilidad amplia y niveles de ruido y vibración notablemente bajos. La puerta extra ancha permite acceder fácilmente y el nuevo tragaluz con parasol ofrece una clara visión de los obstáculos superiores. Posee un monitor de control multifunción con cámara retrovisora incorporada, la radio viene con bluetooth, y usb y el sistema de aire acondicionado es automático.

**MOTOR**  
Está propulsado por un FPT de 158 hp, Tier 3, de 6 cilindros y 6,7 litros.

**SERVICIO**  
El diseño de radiador yuxtapuesto mejora el rendimiento de enfriamiento y simplifica su limpieza. Los filtros de combustible y aceite son muy fáciles de cambiar y el acceso a nivel del suelo de todos los puntos de servicio contribuye a maximizar el tiempo de funcionamiento de la máquina.

**DISEÑO**  
El diseño de alta resistencia es el aliado ideal de la potencia del motor. La E215C tiene un tren de rodaje largo de alta resistencia que ofrece una estabilidad dinámica excepcional, favoreciendo un rendimiento seguro y productivo en todos los terrenos.

## Excavadoras Eficiencia y Control

La línea de excavadoras está diseñada y construida para llevar a un nuevo nivel el concepto de eficiencia. Esto puede verificarse tanto en la velocidad de control del brazo excavador, en los reducidos tiempos de ciclo y en su gran fuerza de rompimiento, así como en el consumo de combustible, que ha logrado mejorar lo que ya era un hito de las generaciones anteriores de estas máquinas.

Por otra parte su diseño de alta resistencia, con una óptima distribución de peso y un tren de rodaje largo, garantiza una estabilidad dinámica excepcional para desarrollar todo su potencial productivo. A esto se suman extraordinarias condiciones de seguridad, que llevan tranquilidad al operador a la hora de realizar el trabajo.

La diversidad de modelos es impresionante, desde una "mini excavadora" de 39 hp y 5,5 toneladas de peso, hasta una "maxi excavadora", de 326 hp y 51 toneladas de peso.



# Manipuladores Telescópicos

## Eficiencia y Control

New Holland ofrece dos modelos, uno de 14 y otro de 17 metros de altura de elevación. Más allá del largo del brazo, estos equipos comparten las mismas características de base. Tienen una visibilidad perfecta de la punta de la lanza cuando la misma está totalmente elevada, ya que su techo es vitriado y el diseño general de la cabina, de perfil redondeado, favorece una excelente visión en todas las direcciones.

Este equipo de clase mundial lleva un conjunto de motor, transmisión y sistema hidráulico de última generación y lo dotan de una capacidad técnica y fortaleza para llevar adelante cualquier tipo de trabajo. Por otra parte son equipos muy versátiles que pueden accionar sus ruedas en tres direcciones: Girar solo las delanteras, para movimientos normales; colocar las delanteras para un lado y las traseras para otro para obtener radios de giro inigualables; y, por último, girar las delanteras y las traseras en forma paralela para obtener desplazamientos diagonales.

## Manipulador Telescópico LM1445



**SISTEMA HIDRÁULICO**  
Los manipuladores telescópicos New Holland poseen un sistema hidráulico sensible a la carga y de volumen compartido, que garantiza movimientos totalmente simultáneos e independientes, suaves y precisos para todo tipo de aplicaciones.

**MOTOR**  
Está equipado con la última generación de motores diésel FPT, que cumple con las normas Tier 3 y posee una cilindrada de 4,5 litros.

**TRANSMISIÓN**  
La transmisión es del tipo Powershift, de 4+3 velocidades que le permite desarrollar una fuerza de tracción superior y una capacidad de rompimiento excepcional, una velocidad de desplazamiento inigualable y una modulación muy suave en el cambio de marcha o dirección de avance/retroceso.

**VISIBILIDAD**  
El perfil delantero redondeado y la amplia superficie vitrificada de 8,1 m<sup>2</sup>, le proporcionan un control total de la lanza en todas las posiciones y una visibilidad ideal en cualquier dirección, transmitiendo seguridad para trabajar en espacios limitados.

**CABINA**  
Amplia y elegante, revestida en plástico ABS para una limpieza rápida y eficaz y con una columna de dirección de inclinación y regulable, la cabina es un espacio de gran confort. La lanza multifuncional se acciona con un joystick y sus movimientos son controlados hidráulicamente.

**DIRECCIÓN**  
Ofrece un reducido radio de giro, de apenas 3,89 m. Las cuatro ruedas pueden ser direccionadas con tres posiciones diferentes, seleccionables fácilmente por medio de un interruptor protegido contra movimientos accidentales.

**TODOS LOS MODELOS**

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Altura máxima de elevación
LM1445	118 hp	4.500 kg	14 m
LM1745	118 HP	4.500 kg	17 m

# Minicargadora L218

### BRAZO

Aunque la minicargadora haya sido totalmente rediseñada, el brazo sigue rindiendo culto al inigualable sistema Super Boom, patentado por New Holland e introducido al mercado en 1972. Este sistema otorga mayor alcance, lo que se traduce en una descarga de mayor altura y con mejor distribución de la carga.

### SISTEMA HIDRÁULICO

Cuenta con bombas hidráulicas en línea que producen una operación suave y silenciosa. Opcionalmente puede incorporar el sistema High-Flow, que proporciona un mejor desempeño para la utilización de aditamentos que necesitan de un caudal elevado.

### MOTOR

El motor New Holland ISM posee un sistema de inyección programado para entregar la mayor potencia y torque con la cantidad justa de combustible, haciendo más eficiente el consumo y generando menor nivel de emisiones. Compacto, bien balanceado, es fuerte y duradero.

### MANTENIMIENTO

Basta con abrir la puerta trasera del compartimiento del motor para identificar con facilidad los puntos de mantenimiento diario. Y si se necesita de un acceso más profundo, la cabina basculante permite, de manera simple, un acceso total.

### DISTANCIA ENTRE EJES

New Holland, que ya poseía la mayor distancia entre ejes, aumenta en esta serie aún más este valor. Combinado con un bajo centro de gravedad y una correcta distribución de peso, logra un desplazamiento súper estable.

# Minicargadoras

## Versatilidad con Confort Supremo

Las minicargadoras New Holland son la referencia del mercado en este segmento. Desde su revolucionaria introducción en 1972, el brazo con sistema Super Boom no ha podido ser superado en alcance y altura de descarga, razón por la cual, New Holland sigue con esa tradición en sus modelos actuales. Por otra parte, se trata de máquinas muy seguras y estables, con un tren de rodaje simple, pero robusto, y con una gran separación entre ejes, que le otorga un desplazamiento armónico y de una estabilidad incomparable.

Y estas características que hacen a la productividad, se potencian cuando el operador trabaja en un ambiente confortable. Las minicargadoras New Holland son insuperables en este sentido. Es una de las cabinas más amplias de la industria y ha recibido modificaciones para mejorar aún más su visibilidad en todos los sentidos.

Hay una decena de modelos diferentes para elegir: con ruedas y con orugas, con diferentes potencias, capacidades de carga y alturas de descarga.

### VISIBILIDAD

El techo tiene un área transparente, el solar de la puerta delantera fue rebajado y las rejas laterales afinadas, consiguiendo más del doble de visibilidad en zonas críticas. Además, se ha mejorado la visibilidad trasera con un reposicionamiento del aire acondicionado, una bajada del capó del motor y una eliminación de las torres estructurales traseras, lo que la ha convertido en la cabina con mejor visibilidad trasera de la industria.

### CABINA

Es la cabina más alta y ancha de la industria, proporcionando comodidad a operarios de cualquier estatura. El asiento tiene suspensión neumática y calefacción. Las salidas de aire están estratégicamente localizadas para una mejor distribución térmica y para un rápido desempañamiento cuando fuese necesario.

### TODOS LOS MODELOS

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Alcance de Descarga a Altura Máxima
 L213	48 hp	2.270 kg	590 kg
 L215	60 hp	2.400 kg	680 kg
 L218	60 hp	2.690 kg	817 kg
 L220	60 hp	2.930 kg	905 kg
 L223	74 hp	3.350 kg	1.023 kg
 L225	82 hp	3.580 kg	1.134 kg
 L230	90 hp	3.765 kg	1.361 kg
 C227	70 hp	3.720 kg	1.225 kg
 C232	76 hp	4.374 kg	1,451 kg
 C238	84 hp	4.581 kg	1.723 kg

# Motoniveladoras

## Alta tecnología con Robusta Estructura

Las motoniveladoras New Holland son máquinas que se destacan por su eficiencia, con comandos hidráulicos de elevada precisión, articulación del chasis en la parte delantera de la cabina, lámina central Roll Away con perfil envolvente y transmisión de control electrónico inteligente.

Su diseño es funcional y moderno. La cabina y el capó trasero tienen líneas redondeadas y un estilo audaz que combinan armonía y solidez, al mismo tiempo que proporcionan fácil acceso al mantenimiento de rutina.

Se trata de una línea con un estándar de calidad internacional, reconocida por su alta productividad y con la garantía de la fuerza global de New Holland. Las motoniveladoras RG se presentan en tres modelos con diferentes capacidades de trabajo.

### TODOS LOS MODELOS

Modelo	Potencia	Peso Operativo Básico	Peso Operativo Máximo
 RG140.B	140 a 160 hp	14.605 kg	16.395 kg
 RG170.B	178 a 205 hp	15.517 kg	17.642 kg
 RG200.B	205 a 219 hp	17.210 kg	19.265 kg

#### CABINA

La cabina está montada sobre el chasis trasero, lo que le facilita al operador ejecutar maniobras de marcha atrás y verificar directamente la articulación del chasis. Eso significa seguridad total en las operaciones. La cabina cerrada es alta y tiene 6,76 m<sup>2</sup> de área con vidrios. Su diseño, con todas las caras planas y el rebaje del capó trasero, asegura mejor control visual, tanto de los trabajos traseros, con ripper; como de los delanteros, con lámina o escarificador.

#### MANTENIMIENTO

El nuevo capó basculante de la RG170.B permite amplio acceso al mantenimiento de rutina, como la verificación del nivel de aceite y la sustitución de los filtros. La verificación del nivel de aceite hidráulico, por indicador óptico, es de fácil lectura. La boca del depósito de combustible es de fácil acceso, lo que posibilita el abastecimiento a partir del piso.

#### MOTOR

La RG170.B posee el motor de 6.7L, con triple curva de potencia y certificación Tier III. Este motor proporciona mejor rendimiento y costo operativo reducido, debido a la precisión del sistema electrónico de administración de la inyección. La alta tecnología del motor electrónico New Holland 6.7L incluye indicadores luminosos de diagnóstico que le permiten al operador o técnico de mantenimiento detectar fallas a través de códigos mostrados en el panel o a través de la conexión de una laptop con la computadora de a bordo.

#### TREN DE FUERZA

Diseñado para superar los más severos esfuerzos, porque las actividades de movimiento de tierra exigen máquinas robustas, gran potencia y elevada capacidad de tracción. Este conjunto, perfectamente integrado, ofrece gran resistencia, durabilidad y, principalmente, elevada capacidad de trabajo.

#### LÁMINA CENTRAL CON PERFIL ENVOLVENTE ROLL AWAY

La lámina central de la RG170.B posee perfil envolvente Roll Away, que provoca el rodado del material, facilita el trabajo y reduce el esfuerzo sobre la máquina, generando mayor productividad y menor consumo de combustible. Como equipos estándar, la motoniveladora posee el desplazamiento lateral y la inclinación de la lámina accionados hidráulicamente, ítems indispensables en varios tipos de trabajos. La lámina puede ejecutar un giro de 360°, sin restricciones, lo que garantiza muchas alternativas de trabajo.

#### TRANSMISIÓN

La transmisión automática, tipo Powershift, está acoplada al motor a través de un sistema de convertor de torque dotado de Lock-Up. Así, la motoniveladora RG170.B reúne las ventajas del convertor de torque, ideal para operaciones que requieren elevadas fuerzas de tracción, como corte en suelos duros y trabajos de ondulación pesada; con las ventajas del acople directo, ideal para las operaciones que exigen velocidad constante y control fijo del desplazamiento, como las operaciones de terminación y de nivelación de precisión.

# Motoniveladora RG170.B

# Retroexcavadoras

## Mayor Empuje, Mayor Alcance



**CABINA**  
Mucho espacio para las piernas y los pies, incluso si se gira el asiento. El control de la cargadora se concentra en una única palanca. Tablero con instrumentos grandes, de fácil lectura. Posee dos puertas como estándar para un fácil ingreso por ambos lados.

**DURABILIDAD**  
Nuevo sistema "Venturi Cone" que reduce las vibraciones en el tubo de escape y aumenta la vida útil del silenciador.

**MOTOR**  
Opciones de turbo, mecánico de inyección directa o electrónico common rail. Mayor torque y potencia. Certificación Tier III. Capacidad de arranque mejorada en climas fríos. Mayor ahorro de combustible.

**MANTENIMIENTO**  
Rutina de mantenimiento simplificada, con todos los puntos de chequeo diarios están ubicados convenientemente en la máquina a nivel del suelo. Nuevo capot rebatible que permite un acceso rápido y amplio. El intervalo de cambio de aceite se extiende a 500 horas para minimizar los tiempos de máquina parada.

**CAPACIDAD HIDRÁULICA**  
El potente sistema hidráulico de centro abierto posee un diseño simple con menos partes que los sistemas de centro cerrado de otras marcas. Las bombas dobles de engranajes ofrecen un flujo hidráulico de hasta 159 litros por minuto. Reduce los tiempos de ciclo de carga y de excavación, con una gran fuerza de rompimiento y elevación. Ofrece una rápida basculación, simplificando el trabajo de carga en camiones.

**BRAZO**  
Mayor alcance y altura de volcado. Angosto, de sección en caja y gran resistencia, ofrece una mayor visibilidad. La cuchara con cuña reduce el arrastre para cortar al ras cuando se lo necesita. La geometría de brazos rectos y cilindros dobles también mejoran la capacidad de elevación y rotación de la cuchara.

**ESTRUCTURA**  
Carcasa principal de acero robusta, construida en una pieza. Los ejes delanteros de doble reducción transfieren un par alto al suelo sin comprometer el despeje, mientras que los ejes traseros planetarios le ofrecen años de servicio aún en condiciones de trabajo extremas.

Excavación, carga, zanjeo, arrastre o alzamiento de piezas son algunas de las aplicaciones en las que se destaca la línea B de retroexcavadoras. Tienen lo más avanzado que se puede esperar en una retroexcavadora, como por ejemplo los motores Tier III y una gran capacidad hidráulica, que le dan una fuerza de elevación y de excavación extraordinarias, con una velocidad de respuesta que se refleja en ciclos muy reducidos.

Esta línea se caracteriza por la versatilidad respecto a los motores, ya que se puede optar entre un motor turbo o common rail. En ambos casos son equipos que utilizan componentes robustos en el tren de válvulas y correas poli-V auto-ajustables para una mayor durabilidad. Con un eficiente sistema de refrigeración, han sido diseñados para un trabajo continuo con altas temperaturas, así como también constituyen una excelente opción para trabajar en ambientes extremadamente fríos, como lo demuestra el rendimiento de una de estas máquinas que actualmente presta servicios en la Antártida.

Con seis opciones diferentes, incluyendo un modelo con brazo extendido (HED) y un modelo especialmente diseñado para un práctico acople de aditamentos (6x1), las retroexcavadoras New Holland ofrece una respuesta confiable para la más amplia diversidad de aplicaciones.

**TODOS LOS MODELOS**

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Profundidad de excavación
B90B	91 hp	7.111 kg	5,521 m
B95B	91 hp	7.261 kg	5,521 m
B95B LR	91 hp	7.270 kg	5,787 m
B95B TC	91 hp	8.226 kg	5,555 m
B110B	108 hp	7.401 kg	5,787 m
B115B	108 hp	8.296 kg	5,555 m

# Retroexcavadora B90B

# Tractores de Orugas

## Potencia y Confort



**CABINA**  
El control de la hoja rediseñado ofrece nuevos recursos que han mejorado la comodidad y productividad del operador.

**TRANSMISIÓN**  
La transmisión hidrostática asegura siempre el suministro de energía en la cantidad exacta del torque necesario para el trabajo, sin patinaje.

**VELOCIDAD**  
La función exclusiva del Control Proporcional del Tractor suministra lo mejor de la categoría en materia de control de velocidad.

**SERVICIO**  
Fácil acceso al mantenimiento desde el nivel del suelo sobre el lado derecho. Componentes eléctricos agrupados del lado izquierdo. Los principales intervalos de mantenimiento han sido prolongados

**CHASIS**  
Todos los componentes vitales de la topadora como el motor y la transmisión están ensamblados e integrados dentro del nuevo chasis monoblock.

**ORUGAS**  
El mando final triple agrega una reducción planetaria al estándar doble existente, permitiendo trabajar a mayor velocidad, con menor presión total y menor esfuerzo sobre los componentes individuales.

Los tractores de Orugas New Holland han recibido una importante renovación, tanto estética como de prestaciones.

Entre sus principales características se puede mencionar la velocidad hidrostática, que aumenta en un 19 por ciento su desempeño. En estos tractores de orugas, la potencia del motor se disocia de la transferencia de rotación, de manera que el tractor puede girar bajo carga para lograr una mayor productividad.

El motor es más eficiente, ya que emplea solamente el aire atmosférico con alta temperatura, asegurando el mejor rendimiento en materia de potencia y consumo de combustible. La tecnología Common Rail con la inyección multipunto reduce las vibraciones y el ventilador de la transmisión suministra flujo de aire solamente cuando es necesario, economizando energía y reduciendo el ruido.

Además ofrece soluciones electrónicas totalmente integradas para ofrecer la mejor comodidad de la categoría y un práctico acceso al mantenimiento para un servicio rápido y sencillo. La línea se compone de cuatro modelos que van de 90 a 214 hp.

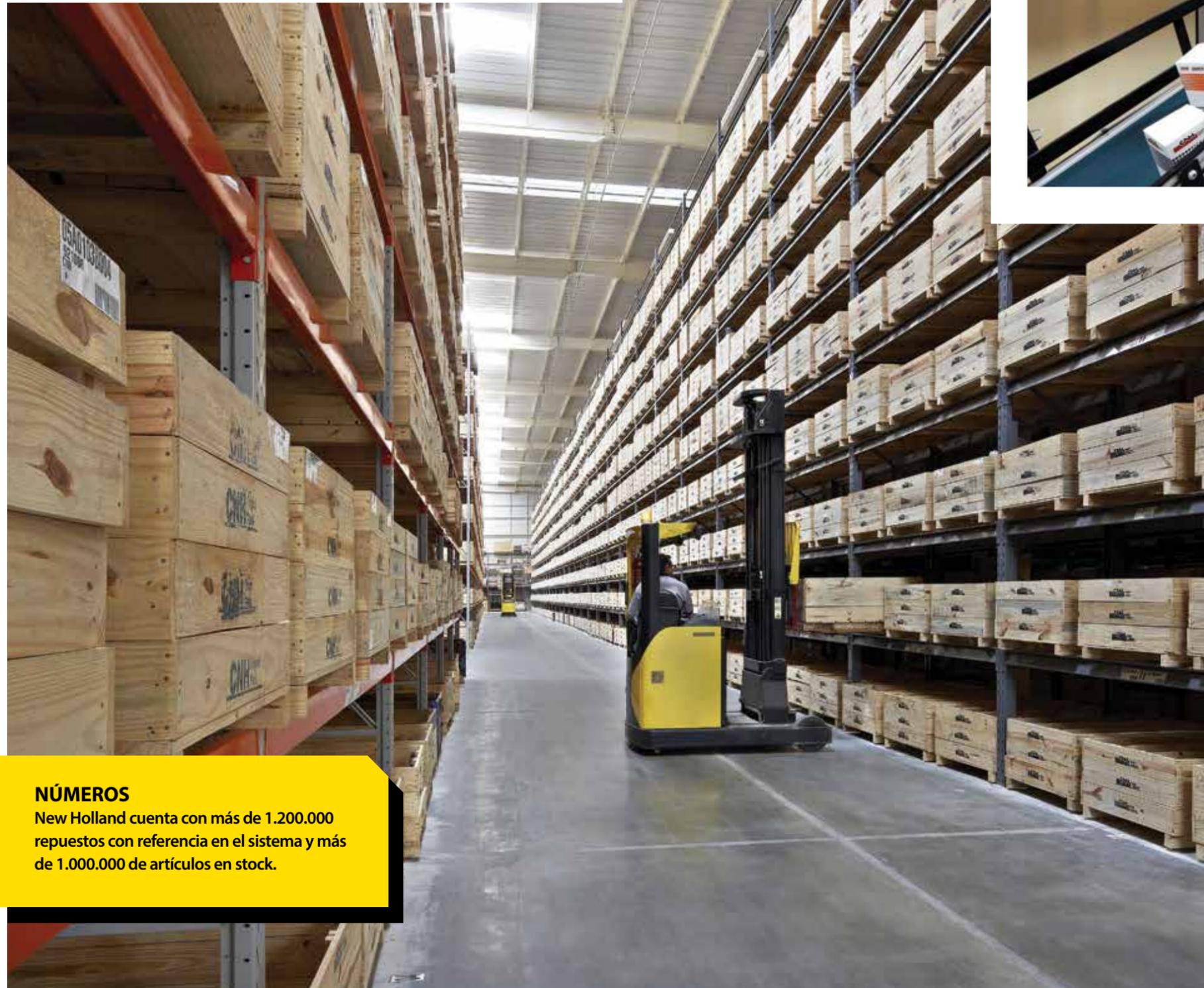
## Tractor de Oruga D150 C

TODOS LOS MODELOS

Modelo	Potencia	Peso Operativo	Capacidad de la hoja
7D	90 hp	9.400 a 10.150 kg	1,8 m3
D125C	125 hp	14.804 kg	2,87 a 3,18 m3
D150C	149 hp	18.030 kg	3,15 a 4,84 m3
D180C	214 hp	22.790 kg	3,54 a 5,43 m3

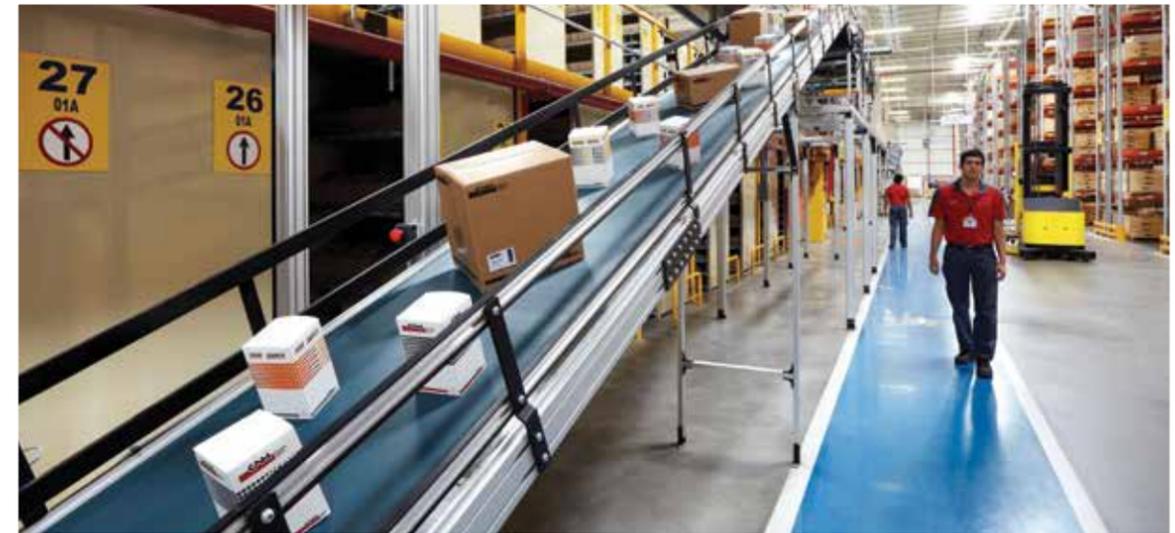
# POSVENTA

Disponibilidad de piezas, velocidad de asistencia.



## NÚMEROS

New Holland cuenta con más de 1.200.000 repuestos con referencia en el sistema y más de 1.000.000 de artículos en stock.



El embalaje es uno de los pasos cruciales para que la pieza llegue correctamente a su destinatario.

La calidad e innovaciones de los productos son mucho más valiosas si están respaldadas por un buen servicio. Para New Holland Construction allí está el secreto para asegurar la satisfacción de los clientes.

### Stock

La red de distribución de repuestos de la marca cuenta con el respaldo de más de 2.100 concesionarios y 28 depósitos en todo el mundo. A través de un catálogo de piezas online, es posible localizar el repuesto necesario y solicitarlo directamente al concesionario más cercano.

### Logística

En los últimos años se ha trabajado mucho en la logística de distribución para garantizar una solución en forma ágil, reduciendo al mínimo el período de inactividad de los equipos en servicio.

Para ello, la firma ha creado una red que abarca a toda América Latina y que permite coordinar una entrega rápida en cualquier lugar del continente.

### Embalaje

El envoltorio es otra parte importante

en el proceso de posventa, ya que conlleva a la seguridad de las piezas para una correcta entrega al cliente. En su mayoría se utilizan recipientes de plástico y cajas de cartón, todas con su debida identificación.

### La importancia de los repuestos originales

Las partes originales de New Holland Construction cumplen especificaciones precisas de ingeniería, materiales y de fabricación que están garantizadas por la marca para trabajar de acuerdo a estándares rigurosos. En este sentido, se somete a cada una de éstas a un sistema de comprobación de efectividad que tiene el fin de asegurar su compatibilidad con los productos y un funcionamiento de primera calidad.

### Servicio al cliente

La empresa cuenta con un equipo de expertos dedicado exclusivamente a la asistencia al cliente y con el que se trabaja continuamente para que tengan la más alta calidad de capacitación. New Holland ofrece una línea directa de asistencia las 24 horas, para atender cualquier necesidad que se presente.

Presente en toda América Latina



**NO SABEMOS CÓMO  
SERÁ EL FUTURO**  
PERO SÍ SABEMOS CUÁLES SERÁN  
LAS MÁQUINAS QUE AYUDARÁN A  
CONSTRUIRLO.

[www.newholland.com](http://www.newholland.com)



**CON USTED, CONSTRUYENDO EL FUTURO**

